|  |
| --- |
| **ZAPRASZAMY PAŃSTWA DO UCZESTNICTWA W NAJNOWSZYM SZKOLENIU:**  |
| **INCOTERMS®2020 A ZARZĄDZANIE RYZYKIEM****UMÓW I TRANSPORTU** |
| **Uczestnicy otrzymują autorską wykładnię graficzną każdej z nowych reguł Incoterms®2020****ze szczególnym uwzględnieniem ponoszonych ryzyk.****Multimedialna prezentacja, wykorzystująca ilustrację ryzyk na poszczególnych etapach realizacji umowy.** |
| **Szkolenia online – wirtualna sala ATL** | **Szkolenia stacjonarne w Warszawie** |
| 05.06.202424.09.202427.11.2024 | 06.06.202425.09.2024 |

**Dlaczego ten temat zasługuje na szczególną uwagę:**

**Od 1.01.2020 r. weszła w życie nowa, 9-ta wersja terminów Incoterms, opracowana przez Międzynarodową Izbę Handlową w Paryżu. Zmiany w niej są szczególnie zaskakujące, bo nie sprawdziły się wcześniejsze przewidywania co do kierunku tych zmian.**

W związku z powyższym może powstać szereg problemów na linii sprzedający – kupujący, ale także w stosunkach każdego z tych partnerów z przewoźnikami i spedytorami.

Posługując się bazą dostawy dochodzi niejednokrotnie do sytuacji, że jedna ze stron umowy może załatwiać transport, płacić za niego, zawierać umowę przewozu, a w sytuacji uszkodzenia lub kradzieży towaru, roszczeń wobec przewoźnika musi dochodzić drugi partner, bo on akurat ponosił w tym czasie ryzyko, które jest niezależne od ponoszenia kosztów. Stąd bazę dostawy należy negocjować aktywnie już na etapie zawierania umowy, zdając sobie sprawę z korzyści, ryzyk i kosztów, związanych z zastosowaniem określonych wariantów. Bezpieczeństwo bieżące i ograniczenie kosztownej odpowiedzialności w przyszłości są argumentami, za traktowaniem naszego szkolenia jako niezbędnej inwestycji.

**Nasze szkolenie kierujemy do:**

kadry menedżerskiej, pracowników działów: sprzedaży i zakupów, eksportu i importu, oraz wszystkich osób odpowiedzialnych za negocjowanie, zawieranie i realizowanie umów. Zapraszamy także spedytorów i przewoźników różnych gałęzi transportu.

**Cele szkolenia – dzięki udziale w szkoleniu uczestnicy:**

* poznają zasady zarządzania ryzykiem w odniesieniu do najnowszej wersji Incoterms® 2020 w formie analizy eksperckiej, ukierunkowanej na potrzeby i korzyści uczestników,
* uzyskają praktyczne porady na temat ograniczania ryzyk związanych z realizacją umowy, w tym w zakresie ewentualnej renegocjacji kontraktów,
* uporządkują wiedzę na temat najnowszych zmian w Incoterms® 2020 i zasad ich wykorzystania w bieżącej pracy,
* zdobędą wiedzę na temat skutecznego negocjowania zwyczajów Incoterms® 2020 oraz negocjowaniu przenoszenia odpowiedzialności na ubezpieczycieli,
* zdobędą praktyczne umiejętności posługiwania się procedurami handlowymi i transportowymi, zgodnie z regułami Incoterms,
* nabędą umiejętności radzenia sobie z różnymi problemami przy zawieraniu umów z wykorzystaniem Incoterms,
* zdobędą praktyczne umiejętności zabezpieczania transakcji handlowych w zakresie bazy dostawy,
* nabędą kompetencje odnośnie samokształcenia się oraz zdobywania niezbędnej wiedzy o zwyczajach w zakresie bazy dostawy, uzansach i ich aktualizacjach,
* zdobędą kompetencje w zakresie fachowego porozumiewania się z uczestnikami rynków zagranicznych i rynku krajowego,
* zdobędą kompetencje rozstrzygania sporów wynikających z różnej interpretacji postanowień reguł Incoterms.

**PROGRAM SZKOLENIA:**

1. **RODZAJE I ZAKRES RYZYK OBJĘTYCH NOWYM ZBIOREM INCOTERMS® 2020.**
* Kwestia ryzyka w Incoterms® 2020.
* Miejsce dostawy wg. Incoterms® 2020 jako wyznacznik przejścia ryzyka ze sprzedającego na kupującego.
* Przejście prawa własności w aspekcie prawnym i realnym a odpowiedzialność za towar w nowych Incoterms® 2020.
* Ryzyko niedoprecyzowania wykładni bazy dostawy.
* Ryzyko braku roku edycji wykładni, także w kontekście rozliczenia umowy.
* Ryzyka ponoszone przez sprzedającego w Incoterms® 2020.
* Ryzyka ponoszone przez kupującego w Incoterms® 2020
* Incoterms® 2020 a ryzyka w relacjach załadowca - spedytor – przewoźnik – odbiorca.
* Ryzyka wynikające z bazy dostawy dla transakcji krajowych i z partnerem zagranicznym.
* Ryzyka umów zawieranych na nowych bazach uniwersalnych.
* Ryzyka umów zawieranych na nowych bazach morskich.
* Ryzyka w grupach E, F, C, D w Incoterms® 2020.
* Ryzyka związane z manipulowaniem towarem, załadunkami, wyładunkami, składowaniem.
* Ryzyka związane z dokumentacją handlową i celną.
* Ryzyka wynikające z poświadczania pochodzenia towaru, ujęte specyficznie w Incoterms® 2020.
* Ryzyka wynikające z procedur celnych przywozowych i wywozowych.
* Ryzyka w Incoterms® 2020 w kontekście wyjścia Wielkiej Brytanii z Unii celnej od 2021 roku.
1. **OGRANICZANIE RYZYK NA ETAPIE NEGOCJACJI UMOWY WG. INCOTERMS® 2020.**
* Zasady prowadzenia negocjacji bazy dostawy.
* Wybór najkorzystniejszych z punktu widzenia ryzyka formuł dla sprzedającego.
* Wybór najkorzystniejszych formuł dla sprzedającego przy konieczności posiadania gestii transportowej.
* Wybór najkorzystniejszych z punktu widzenia ryzyka formuł dla kupującego.
* Wybór najkorzystniejszych formuł dla kupującego przy konieczności posiadania gestii transportowej.
* Negocjowanie przez kupującego szczególnych ryzyk wynikających z grupy "C" terminów handlowych.
* Wprowadzanie zmian umownych przez sprzedającego i kupującego, ograniczających ryzyko dla stron.
* Negocjowanie poniesienia ryzyk związanych z dokumentami, w szczególności wydawanymi na terytorium partnera.
* Negocjowanie poniesienia ryzyk związanych z odprawami i procedurami celnymi.
* Zabezpieczanie przed ryzykiem wynikającym z opuszczenia przez Wielką Brytanię Unii celnej w 2021 roku.
* Zabezpieczanie przed ryzykiem wynikającym z wysyłki towaru z terytorium Szwajcarii.
1. **ANALIZA NOWYCH TERMINÓW INCOTERMS® 2020 POD KĄTEM RYZYKA PONOSZONEGO PRZEZ STRONY UMOWY.**
* Ryzyka i koszty w terminach grupy E (uniwersalny termin EXW magazyn sprzedającego).
* Ryzyka i koszty w terminach uniwersalnych grupy F (termin FCA terminal przewoźnika i FCA magazyn sprzedającego).
* Ryzyka i koszty związane z nowymi postanowieniami dotyczącymi konosamentu „on board” w terminie FCA przy jego zastosowaniu w transporcie morskim.
* Ryzyka i koszty w terminach morskich grupy F (termin FAS port załadunku - nabrzeże, FOB port załadunku - statek)
* Ryzyka i koszty związane ze zmianą momentu przejścia ryzyka w terminie FOB.
* Ryzyka i koszty w terminach uniwersalnych grupy C (termin CPT, termin ze zmienionym obowiązkiem ubezpieczenia CIP).
* Ryzyka i koszty w terminach morskich grupy C ( termin CFR, termin z obowiązkiem ubezpieczenia CIF).
* Ryzyka i koszty w tradycyjnych terminach uniwersalnych grupy D (termin DAP, termin z obowiązkiem odprawy w imporcie przez sprzedającego DDP).
* Ryzyka i koszty w zupełnie nowym terminie uniwersalnym grupy D (termin DPU zawarty po raz pierwszy w nowych Incoterms® 2020).
* Zasady zastępowania zlikwidowanych terminów poprzez nowe terminy z Incoterms® 2020 i związane z tym ryzyka.
1. **OGRANICZANIE RYZYK TRANSPORTOWYCH NA ETAPIE REALIZACJI UMOWY WG. INCOTERMS® 2020.**
* Przenoszenia ryzyka odpowiedzialności za działania przewoźnika czy spedytora.
* Ograniczanie ryzyka utraty i ubytku towaru.
* Ograniczanie ryzyka uszkodzenia towaru w wyniku różnych zjawisk.
* Eliminowanie ryzyka odpowiedzialności za niedotrzymanie terminu dostawy w wyniku opóźnienia po stronie przewoźnika.
* Przenoszenie ryzyka załadunku i wyładunku towaru na partnera handlowego.
* Przenoszenie ryzyka nie odebrania towaru przez przewoźnika, w tym tzw. „rolowania kontenerów”.
* Sytuacje, w których po ustaleniu odpowiedzialności przewoźnika zastosowanie znajdą ubezpieczenia OCP czy OCS.
* Ograniczanie ryzyk poprzez znoszenie limitów odpowiedzialności przewoźników w różnych gałęziach transportu.
1. **OGRANICZANIE RYZYK POZATRANSPORTOWYCH NA ETAPIE REALIZACJI UMOWY WG. INCOTERMS® 2020.**
* Ograniczanie ryzyka związanego z dokumentami handlowymi.
* Przenoszenie ryzyka załatwiania dokumentów handlowych, wydawanych na terytorium sprzedającego, a potrzebnych kupującemu do odprawy celnej.
* Przenoszenie ryzyka załatwiania dokumentów handlowych, wydawanych na terytorium kupującego, a potrzebnych sprzedającemu do odprawy celnej.
* Zasady pozbywania się ryzyk związanych z dokumentami w formie wyraźnej woli stron w umowie.
* Ograniczanie ryzyka związanego z odprawą celną wywozową.
* Ograniczanie ryzyka związanego z odprawą celną przywozową.
* Eliminowanie ryzyk wynikających z procedur bezpieczeństwa ładunków, w tym procedur bezpieczeństwa kontenerów.
* Eliminowanie innych ryzyk, nie związanych bezpośrednio z transportem towaru.
1. **PRZENIESIENIE RYZYK WYNIKAJĄCYCH Z INCOTERMS® 2020 NA UBEZPIECZYCIELA.**
* Ubezpieczenia obowiązkowe a ubezpieczenia fakultatywne w Incoterms® 2020.
* Zakres ubezpieczeń obowiązkowych w nowych Incoterms® 2020.
* Istotne zmiany w obowiązkowym zakresie pokrycia ryzyk w terminie CIP (Incoterms® 2020) w stosunku do CIP (Incoterms® 2010).
* Rozszerzenie obowiązkowej sumy ubezpieczenia w CIP i CIF w stosunku do wartości faktury.
* Zasady analizy korzyści z ubezpieczeń fakultatywnych w poszczególnych formułach handlowych.
* Ubezpieczenia standardowe, rozszerzone i pełne oraz wg. instytutowych klauzul towarowych.
* Zakres pokrycia ryzyk w klauzuli instytutowej ICC „A”.
* Zakres pokrycia ryzyk w klauzuli instytutowej ICC „B”.
* Zakres pokrycia ryzyk w klauzuli instytutowej ICC „C”.
* Rozszerzenia o ryzyka kradzieży towaru lub jego części
* Odmienne podejście do kwestii ubezpieczenia ryzyk w zwyczajach RAFTD.
* Dochodzenie roszczeń wobec ubezpieczycieli (sprzedający czy kupujący) w różnych sytuacjach.
* Zasady postępowania przy polisach jednokrotnych a przy generalnych umowach ubezpieczenia.
* Dochodzenie roszczeń w sytuacji posiadania certyfikatu ubezpieczeniowego.
* Sposoby przenoszenia praw i obowiązków w stosunku do ubezpieczenia na kontrahenta.
* Ryzyko kontynuacji dotychczasowych ubezpieczeń bez zmiany umów z ubezpieczycielami.
* Specyficzny dualizm w ubezpieczeniach według nowych Incoterms® 2020.

**Case study (analiza przypadków):**

* praktyczna analiza ryzyk, związanych z bazą dostawy na przykładach,
* omówienie konkretnych sytuacji na podstawie zdjęć z portów, magazynów, składów celnych, terminali kontenerowych.

*Program nie stanowi harmonogramu i tematy są omawiane w różnej, aczkolwiek logicznej kolejności oraz rozwijane zgodnie z zainteresowaniem uczestników. W trakcie szkolenia odpowiedzi na pytania uczestników dokonywane są na bieżąco. Uczestnicy otrzymują obszerny komplet materiałów do wykorzystania w praktyce oraz kontakt do zakupu oryginalnego tekstu reguł, do którego prawa autorskie posiada ICC w Paryżu.*

* + - **DODATKOWO -** Konsultacje po szkoleniu przez Internet.
		- Zachęcamy uczestników do przesyłania pytań związanych z tematyką szkolenia na minimum 10 dni przed jegoterminem**.**

**PROWADZĄCY: Dr Wojciech Budzyński**.

**Jest uznanym specjalistą w zakresie stosowania formuł handlowych. Napisał na ten temat kilka książek i jest autorem wykładni terminów handlowych, wydanej w Polsce i za granicą. Zajmuje się doradztwem w zakresie Incoterms od ponad 30 lat, kiedy wydał pierwszą w Polsce wykładnię tych formuł z oryginalną interpretacją graficzną.** Wiedzę praktyczną zdobywał jako handlowiec, dyrektor kilku firm handlowych, kolejno szef dwóch oddziałów firmy za granicą, doradca ministra, starszy ekspert Banku Światowego. Pracuje też naukowo w SGH. Jest długoletnim doradcą wielu firm polskichi międzynarodowych korporacji w Polsce, w tym w zakresie negocjacji z partnerami zagranicznymi oraz analizy umów pod względem pułapek i niekorzystnych sformułowań. Przeszkolił kilkadziesiąt tysięcy menedżerów i handlowców, autor wielu pozycji książkowych poświęconych tematyce handlowej, m.in.: „Negocjowanie i zawieranie umów handlowych. Analiza uwarunkowań, ryzyk, pułapek i zabezpieczeń.”, „Handel zagraniczny dla menedżerów.”, „Zawieranie i realizowanie kontraktów z partnerem zagranicznym”, „Leksykon handlu zagranicznego. Rozliczenia finansowe.”, „Eksport w przedsiębiorstwie. Wejście na rynek i realizacja transakcji zagranicznej.”, „Słownik dokumentów handlu zagranicznego. Opis i wzory dokumentów.”, „Umowy w handlu krajowym i zagranicznym. Nowe bazy dostawy, pułapki, zabezpieczenia.”, „Prawo międzynarodowe. Transakcje międzynarodowe.” Podręcznik na Studia MBA, „Międzynarodowe reguły realizacji kontraktu. Incoterms. Combiterms. Amerykańskie Definicje Handlowe RAFTD.”, „Poradnik eksportera komponentów.”, „Eksport – import według Incoterms.”, „Realizacja kontraktu importowego i eksportowego.”, „Realizacja transakcji importowej.”, „Wykładnia terminów handlowych Incoterms.” **Jest autorem oficjalnych poradników na temat stosowania Incoterms (od wersji 1980 do obecnej) i oryginalnej interpretacji graficznej reguł. Jest uznawany za najwybitniejszego specjalistę w kraju ds. interpretacji bazy dostawy wg. Incoterms, a jego książki na ten temat były publikowane także w językach obcych za granicą.**

**SZKOLENIA ZAMKNIĘTE**

**– JEŻELI JESTEŚCIE PAŃSTWO ZAINTERESOWANI REALIZACJĄ TEGO SZKOLENIA W SWOJEJ FIRMIE (TAKŻE ON-LINE) PROSIMY O KONTAKT TELEFONICZNY: 22 853 35 23, TEL. KOM.: 607 573 053 LUB E-MAIL: atl@atl.edu.pl**

***Szkolenia zamknięte organizowaliśmy m.in. dla:***

* *ABB Sp. z o.o.,*
* *Aesculap Chifa Sp. z o.o.,*
* *Agencja Celna Anneberg Sp. z o.o.,*
* *Agencja Mienia Wojskowego,*
* *Agrifeed Sp. z o.o.,*
* *ALK-Abello Poland Sp. z o.o.,*
* *ALNOR Systemy Wentylacji Sp. z o.o.,*
* *ALSTOM Power Sp. z o.o.,*
* *ALTADIS POLSKA S.A.,*
* *Alupol Packaging S.A.,*
* *Alupol Packaging Kęty Sp. z o.o.,*
* *Alupol Films Sp. z o.o.*
* *AMTRA Sp. z o.o.,*
* *ArcelorMittal Distribution Solutions Poland Sp. z o.o.,*
* *ArcelorMittal Refractories Sp. z o.o.,*
* *AXTONE S.A.,*
* *Avient Colorants Poland Sp. z o.o.,*
* *Backer OBR Sp. z o.o.,*
* *Bahlsen Polska Sp. z o.o.,*
* *Bank BGŻ BNP Paribas S.A.,*
* *Bank Ochrony Środowiska S.A.,*
* *BARLINEK S.A.,*
* *Basell Orlen Polyolefins Sp. z o.o.,*
* *BE & K Europe Sp. z o.o.,*
* *BELL P.P.H.U.,*
* *Bischof + Klein Polska GmbH,*
* *BMZ Poland Sp. z o.o.,*
* *BSH Sprzęt Gospodarstwa Domowego Sp. z o.o.,*
* *Capgemini Polska Sp. z o.o.,*
* *CAN-PACK S.A. FPN w Bydgoszczy,*
* *CAPCHEM POLAND Sp. z o.o.,*
* *CAT LC Polska Sp. z o.o.,*
* *Cefetra Polska Sp. z o.o.,*
* *CD Cargo Poland Sp. z o.o.,*
* *Cereal Partners Poland Toruń-Pacific Sp. z o.o.,*
* *CHEMNOVATIC Sp. z o.o., Sp. k.,*
* *CIECH S.A.,*
* *CLIP Logistyka Sp. z o.o.,*
* *CP GLASS S.A.,*
* *CTL Logistics Sp. z o.o.,*
* *CZACH-POMIAR Sp. z o.o.,*
* *Dajar Sp. z o.o.,*
* *Davis Poland Sp. z o.o. Sp. K,*
* *DB Cargo Polska S.A.,*
* *DB Logistic Sp. z o.o.,*
* *DB Schenker Rail Polska S.A.,*
* *DBI Plastics Sp. z o.o.,*
* *Dedra-Exim Sp. z o.o.,*
* *Develey Polska Sp. z o.o.,*
* *DEMIURG s.c.,*
* *DONE Deliveries Misiek i Wspólnicy sp.j.,*
* *DONE Deliveries Sp. z o.o. Sp. k.,*
* *DREXIA Tomasz Wojtasik,*
* *Dora – Metal Sp. z o.o.,*
* *Energoserwis S.A.,*
* *ENERIS Surowce S.A.,*
* *EnerSys Sp. z o.o.,*
* *Elektrociepłownie Warszawskie S.A.,*
* *Fabryka Maszyn „Bumar-Koszalin” S.A.,*
* *Fabryka Mebli Okrętowych FAMOS Sp. z o.o.,*
* *Fabryka Porcelany „Wałbrzych” S.A.,*
* *Famot Pleszew Sp. z o.o.,*
* *Farby KABE Polska Sp. z o.o.,*
* *Federal-Mogul Bimet S.A.,*
* *Federal – Mogul Gorzyce S.A.,*
* *Fabryka Taśm Transporterowych Wolbrom S.A.,*
* *FRoSTA Sp. z o.o.,*
* *Geis PL Sp. z o.o.,*
* *GP ECO Sp. z o.o.,*
* *FLSmidth MAAG Gear Sp. z o.o.,*
* *GDDKiA,*
* *Geis PL Sp. z o.o.,*
* *General Motors Manufacturing Poland Sp. z o.o.,*
* *Glencore Polska Sp. z o.o.,*
* *Gospodarstwo Pasieczne „Sądecki Bartnik” Sp. z o.o.,*
* *Ground Transportation Systems Polska Sp. z o.o.,*
* *Grupa Azoty Zakłady Azotowe „Puławy” S.A.,*
* *Grupa Azoty Zakłady Azotowe Kędzierzyn S.A.,*
* *Grupa Topex Sp. z o.o.,*
* *GWW Grynhoff i Partnerzy Radcowie Prawni i Doradcy Sp. P.,*
* *Grupa Lotos S.A.,*
* *Górnośląski Zakład Elektroenergetyczny S.A.,*
* *Hamilton Sundstrand Poland Sp. z o.o.,*
* *Haas Group International Sp. z o.o.,*
* *Hilton Foods Ltd. sp. z o.o.,*
* *HiT Transport Międzynarodowy, Spedycja i Logistyka Sp. z o.o.,*
* *Homanit Polska Sp. z o.o. Sp. k.,*
* *Huta Zawiercie S.A.,*
* *Huta Pokój S.A.,*
* *„HOLDING-ZREMB” Gorzów S.A.,*
* *Hobas System Polska Sp. z o.o.,*
* *Hutchinson Poland Sp. z o.o.,*
* *Igepa Polska Sp. z o.o,.*
* *ILS Sp. z o.o.,*
* *IMPEL S.A.,*
* *INCO-VERITAS S.A.,*
* *International Paper-Kwidzyn Sp. z o.o.,*
* *IMPRESS DECOR POLSKA Sp. z o.o.,*
* *INTERPRINT Polska Sp. z o.o.,*
* *IPSEN LOGISTICS Sp. z o.o.,*
* *JTI Polska Sp. z o.o.,*
* *KABAT TYRE Sp. z o.o. sp.j.,*
* *KAN Sp. z o.o.,*
* *Keller Polska Sp. z o.o.,*
* *KENO Sp. z o.o.,*
* *Kerry Polska Sp. z o.o.,*
* *Kompania Piwowarska S.A.,*
* *Kongskilde Polska Sp. z o.o.,*
* *KONIG TRANS SPEDITION Sp. z o.o.,*
* *Korporacja KGL S.A.,*
* *Kurita Polska Sp. z o.o.,*
* *Lagardere Travel Retail Sp. z o.o.,*
* *Lublindis Sp. z o.o.,*
* *Leica Geosystems Sp. z o.o.,*
* *LX Pantos Poland Sp. z o.o.,*
* *Magneti Marelli Aftermarket Sp. z o.o.,*
* *MA Polska S.A.,*
* *MA Polska S.A. Tychy Zakład w Kielcach*
* *MAN Bus Sp. z o.o.,*
* *MAN Trucks Sp. z o.o.,*
* *Maersk Polska Sp. z o.o.,*
* *Marsh Sp. z o.o.,*
* *Merck Sp. z o.o.,*
* *Metalpol Węgierska Górka Sp. z o.o.,*
* *MFO S.A.,*
* *ML Sp. z o.o.,*
* *Mondi Świecie S.A.,*
* *Monosuisse Sp. z o.o.,*
* *Multiprojekt Automatyka sp. z o.o.,*
* *Nadodrzański Oddział Straży Granicznej,*
* *Neapco Europe Sp. z o.o.,*
* *Nestle Polska S.A.,*
* *NOVOL Sp. z o.o.,*
* *Opel Polska Sp. z o.o.,*
* *OBR Centrum Techniki Morskiej S.A. w Gdyni,*
* *ORLEN OIL Sp. z o.o.,*
* *ORLEN KolTrans Sp. z o.o.,*
* *ORLEN Paliwa Sp. z o.o.,*
* *OS Specjalistycznych Straży Granicznej w Lubaniu,*
* *PCC Rokita S.A.,*
* *P.H. Alfa-Elektro Sp. z o.o.,*
* *PerkinElmer Shared Services Sp. z o.o.,*
* *Perre René Sp. z o.o.,*
* *Philips Lighting Poland S.A.,*
* *Pepco Poland sp. z o.o.,*
* *PERN S.A.,*
* *PKN Orlen S.A.,*
* *PKP CARGO CONNECT Sp. z o.o.,*
* *PKP Linia Hutnicza Szerokotorowa Sp. z o.o.,*
* *POCH S.A.,*
* *Poland Smelting Technologies „POLST” Sp. z o.o.,*
* *Polargos Sp. z o.o.,*
* *Polcotton Sp. z o.o.,*
* *Politechnika Łódzka,*
* *Polmlek Sp. z o.o.,*
* *Polpharma Biologics S.A.,*
* *Polska Agencja Żeglugi Powietrznej,*
* *Polska Spółka Gazownictwa sp. z o.o.,*
* *Polychem Systems Sp. z o.o.,*
* *PORTA KMI Poland Sp. z o.o.,*
* *POZ-BRUK Sp. z o.o. Sp. J.*
* *Przemysłowe Centrum Optyki S.A.,*
* *PMO „KOMEX” Sp. z o.o.,*
* *PP „Porty Lotnicze”,*
* *PFLEIDERER GRAJEWO S.A.,*
* *PFLEIDERER PROSPAN S.A.,*
* *PIT-RADWAR S.A.,*
* *RADMOR S.A.,*
* *Randstad Polska Sp. z o.o.*
* *REJS Sp. z o.o.,*
* *Rhenus Logistics S.A.,*
* *Remontowa Hydraulic Systems Sp. z o.o.,*
* *Robert Bosch Sp. z o.o.,*
* *Ronal Polska Sp. z o.o.,*
* *Ryłko Sp. z o.o.,*
* *Rzeszowskie Zakłady Drobiarskie Res-Drob Sp. z o.o.,*
* *Saint-Gobain Construction Products Polska Sp. z o.o.,*
* *Saint-Gobain HPM Polska Sp. z o.o.,*
* *SaMASZ Sp. z o.o.,*
* *Sanitec Koło Sp. z o.o.,*
* *Schattdecor Sp. z o.o.,*
* *Schneider Electric Transformers Poland Sp. z o.o.,*
* *Sempertrans Bełchatów Sp. z o.o.,*
* *Siemens Sp. z o.o.,*
* *Skandius Sp. z o.o.,*
* *Solaris Bus&Coach sp. z o.o.,*
* *Solid Logistics Sp. z o.o.,*
* *SP Medical Sp. z o.o.,*
* *Sped-Trans Ząbki Sp. z o.o.,*
* *Spedimex Sp. z o.o.,*
* *STOMIL S.A.,*
* *Stora Enso Poland S.A.,*
* *Südzucker Polska S.A.,*
* *Sünkel Śruby Sp. z o.o.,*
* *SUN GARDEN POLSKA Sp. z o.o. sp.k.,*
* *Świecie Recykling Sp. z o.o.,*
* *Tedrive Poland Sp. z o.o.,*
* *TEMPO TP Sp. z o.o. Sp.k.,*
* *Thegra Poland Sp. z o.o.,*
* *TI Poland Sp. z o.o.,*
* *TORPOL S.A.,*
* *TOTAL Polska Sp. z o.o.,*
* *TotalEnergies Marketing Polska Sp. z o.o.,*
* *TOYA S.A.,*
* *Toyota Tsusho Europe S.A.,*
* *TPV Displays Sp. z o.o.,*
* *Tramwaje Warszawskie Sp. z o.o.,*
* *Transcargo sp. z o.o.,*
* *TRW Polska Sp. z o.o.,*
* *TUiR Warta S.A.,*
* *TUnŻ Warta S.A.,*
* *TZMO S.A.,*
* *UNIFEEDER A/S S.A. Oddział w Polsce,*
* *Valvex S.A.,*
* *Vesuvius Poland Sp. z o.o.*
* *Vetro Sp. z o.o.,*
* *VGL Group Sp. z o.o.,*
* *VOLVO Polska Sp. z o.o.,*
* *WAMA AB,*
* *WAVIN Polska S.A.,*
* *WEN s.c.,*
* *Werner Kenkel Sp. z o.o.,*
* *Winterhalter Gastronom Polska Sp. z o.o.,*
* *Wood-Mizer Industries Sp. z o.o.,*
* *Wrigley Poland Sp. z o.o.,*
* *Warszawskie Zakłady Farmaceutyczne Polfa S.A.,*
* *Wojskowe Zakłady Lotnicze Nr 2 S.A.,*
* *WPT Polska Sp. z o.o. Sp. k.,*
* *Wrocławskie Zakłady Zielarskie„Herbapol” S.A.,*
* *Versalis International Societe Anonyme S.A.*
* *VESUVIUS Poland Sp. z o.o.,*
* *Yara Poland Sp. z o.o.,*
* *Zakłady Aparatury Chemicznej Chemet S.A.,*
* *Zakłady Farmaceutyczne Polpharma S.A.,*
* *Zakłady Produkcji Cukierniczej Vobro,*
* *Zbych-Pol & Mobet Sp. z.o.o.,*
* *ZENTIS POLSKA Sp. z o.o.*
* *ZMG Sp. z o.o.*

|  |
| --- |
| INFORMACJE ORGANIZACYJNE: 🕿 22 853 35 23, 607 573 053 🖃 atl@atl.edu.pl 🖳 ww.atl.edu.pl |
| **SZKOLENIA ONLINE:**

|  |
| --- |
| * Do udziału w szkoleniu online potrzebny jest komputer lub urządzenie mobilne z wbudowaną kamerą i mikrofonem oraz dostępem do Internetu.
* Minimalne wymagania sprzętowe - laptop/komputer PC, MAC z najnowszą wersją przeglądarek internetowych(Chrome, Edge, Firefox), podstawowa kamera internetowa i mikrofon, dostęp do sieci Internet.
* Minimalna przepustowość łącza internetowego odbiorcy to 10 Mb/s, zalecana: 25 Mb/s. Instrukcja udziału w szkoleniu on-line zostanie przekazana wraz z potwierdzeniem realizacji szkolenia i pozostałymi informacjami organizacyjnymi.
* Na kilka dni przed szkoleniem z każdym uczestnikiem zostanie przeprowadzony test połączenia na platformie online. Szkolenia realizujemy za pośrednictwem platform: Zoom Meetings, MS Teams.
 |

 |
| **MIEJSCE** | **TERMINY SZKOLENIA** **ON-LINE** | **CENA PROMOCYJNA DLA OSÓB ZGŁOSZONYCH** **DO DNIA:** | **HARMONOGRAM ZAJĘĆ** |
| **ONLINE****WIRTUALNA** **SALA ATL** | 05.06.202424.09.202427.11.2024 | 28.05.202417.09.202420.11.2024 | **Szkolenie odbywa się w czasie rzeczywistym na platformie online Zoom Meetings.*** 09:50 – 10:00 Logowanie do platformy
* 10:00 – 13:00 Zajęcia część I
* 13:00 – 14:00 przerwa na lunch
* 14:00 – 16:00 Zajęcia część II
 |

**Cena promocyjna szkolenia online wynosi 790 zł. netto + 23% VAT i obejmuje:**

wysoki poziom merytoryczny szkolenia, uczestnictwo w szkoleniu w małych grupach, materiały szkoleniowe w wersji elektronicznej PDF, zaświadczenie ukończenia szkolenia w postaci elektronicznej PDF.

**Cena po okresie promocji: 890 + 23% VAT.**

**SZKOLENIA STACJONARNE:**

#### **Czas trwania szkolenia stacjonarnego**: 10.00-16.00

#### **Zakwaterowanie:** pomagamy w rezerwacji noclegu w hotelach, w których odbywa się szkolenie lub w innych hotelach/apartamentach będących w ich pobliżu. W celu ustalenia szczegółów prosimy o kontakt.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **MIASTO** | **TERMINSZKOLENIA** | **CENA PROMOCYJNA DLA OSÓB ZGŁOSZONYCH DO DNIA:** | **MIEJSCE SZKOLENIA** |
| **WARSZAWA** | 06.06.202425.09.2024 | 30.05.202417.09.2024 | **Hotel Ibis Stare Miasto\*\*\***ul. Muranowska 2 |

**Cena promocyjna szkolenia stacjonarnego wynosi 1160 zł. netto + 23% VAT i obejmuje:**

wysoki poziom merytoryczny i organizacyjny szkolenia, uczestnictwo w szkoleniu w małych grupach, materiały szkoleniowe w segregatorze, zaświadczenie ukończenia szkolenia, obiad, przerwy kawowe.

**Cena po okresie promocji: 1260 + 23% VAT.**

FORMULARZ ZGŁOSZENIA: prosimy o podpisanie i przesłanie skanu na adres: atl@atl.edu.pl

**Zgłaszamy udział poniższych osób w szkoleniu: „Incoterms®2020 a zarządzanie ryzykiem umów i transportu”**

🞎 **on-line** w terminie:**\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_** 🞎 **stacjonarnie** (miasto i termin):**\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | **Imię i nazwisko** | **e-mail** | **stanowisko** |
| 1. |  |  |  |
| 2. |  |  |  |
| 3. |  |  |  |
| 4. |  |  |  |

Firma (dane do faktury) :........................................................................................................................................................................................

Miejscowość: .................................................................................... ulica .............................................................................. kod ......................

Potwierdzenie uczestnictwa w szkoleniu prosimy przesłać na adres e-mail: ........................................................................................................

Kontakt telefoniczny: ........................................................ NIP: ................................................................. **NIP ATL: 5213358018**

**Warunki uczestnictwa w szkoleniu:** prosimy o przesłanie faksem lub mailem formularza zgłoszenia, dokonanie wpłaty zaliczki w wysokości 100% ceny szkolenia do 7 dni przed szkoleniem, przesłanie potwierdzenia dokonania wpłaty. Zwrotu zaliczki dokonujemy na podstawie pisemnej rezygnacji złożonej nie później niż 7 dni przed szkoleniem. Po upływie tego terminu zgłaszający zobowiązuje się do zapłaty 100% podanej kwoty. W przypadku nie uczestniczenia w szkoleniu i braku pisemnej rezygnacji obciążamy Państwa 100% kosztami szkolenia. Możliwe jest uczestnictwo innej osoby niż zgłoszonej. ATL zastrzega sobie prawo odwołania szkolenia otwartego ze względu na zgromadzenie niedostatecznej liczby uczestników, o czym Zamawiający/Zleceniodawca i Uczestnik zostaną poinformowani ze stosownym wyprzedzeniem.

**SZKOLENIE ON-LINE:** Do udziału w szkoleniu online potrzebny jest komputer lub urządzenie mobilne z wbudowaną kamerą i mikrofonem oraz dostępem do Internetu. Minimalne wymagania sprzętowe - laptop/komputer PC, MAC z najnowszą wersją przeglądarek internetowych (Chrome, Edge, Firefox), podstawowa kamera internetowa i mikrofon, dostęp do sieci Internet. Minimalna przepustowość łącza internetowego odbiorcy to 10 Mb/s, zalecana: 25 Mb/s. Instrukcja udziału w szkoleniu on-line zostanie przekazana wraz z potwierdzeniem realizacji szkolenia i pozostałymi informacjami organizacyjnymi. ATL nie ponosi odpowiedzialności za brak możliwości korzystania z części lub całości szkolenia, jeśli niemożność ta spowodowana jest brakami technicznymi, w szczególności z powodu niewłaściwej konfiguracji przeglądarki internetowej/oprogramowania, niedostatecznej wydajności sprzętu oraz przerw i awarii technicznych dostawcy Internetu, leżących po stronie Uczestnika/ Zleceniodawcy/ Zamawiającego. Szkolenie realizowane jest zgodnie z ustawą z dnia 18 lipca 2002 r. o świadczeniu usług drogą elektroniczną (Dz.U. z 2016 r. poz. 1030).

🞎 **Oświadczam, że zapoznaliśmy się i akceptujemy powyższe warunki uczestnictwa w szkoleniu i Regulamin Szkoleń**\* oraz zobowiązuję się do dokonania opłaty w wysokości:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ PLN netto na konto: ATL „Achievement Through Learning” Sp. z o.o., PKO BP XLIII o/W-wa
93 1020 1169 0000 8102 0014 8999

**Do podanej powyżej kwoty zostanie doliczony VAT w wysokości 23%.**

🞎 Oświadczamy, że **jesteśmy płatnikiem VAT** i upoważniamy ATL „Achievement Through Learning” Sp. z o.o. do wystawienia faktury VAT
bez naszego podpisu.

🞎 Wyrażamy **zgodę na wystawienie faktury VAT w wersji elektronicznej PDF** (e-faktura), którą prosimy przesłać na adres e-mail\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ (faktura papierowa nie zostanie wystawiona!)

Warunkiem **zwolnienia z VAT** jest zaznaczenie poniższego oświadczenia:

🞎 Oświadczamy, że udział w szkoleniu finansowany jest ze środków publicznych co najmniej w 70%.

**PRZETWARZANIE DANYCH OSOBOWYCH:**

🞎 Oświadczam, iż zapoznałam/em się z dokumentem [**Obowiązek informacyjny**](https://www.atl.edu.pl/uploads/RODO.PDF)**>>**\*\* ATL „Achievement Through Learning” Sp. z o.o., który wynika z przepisów z art. 13 ust. 1
i ust. 2 Ogólnego Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (RODO) z dnia 27 kwietnia 2016 r. (Dz. Urz. UE L 2016, Nr 119, **Dalej jako: RODO**).

🞎 Wyrażam zgodę na przetwarzanie danych osobowych w podanym powyżej zakresie przez ATL „Achievement Through Learning” Sp. z o.o. z siedzibą przy ul. A. Locciego 26,
 02-928 Warszawa, w celu oferowania usług szkoleniowych, i na otrzymywanie informacji o aktualnej ofercie szkoleń drogą elektroniczną na podany adres poczty elektronicznej zgodnie z ustawą z dnia 18 lipca 2002 r. o świadczeniu usług drogą elektroniczną (Dz.U. z 2016 r. poz. 1030). Jestem świadomy/ma prawa do poprawiania, zmieniania
i aktualizowania swoich danych zgodnie z RODO. Przysługuje Pani/Panu prawo do cofnięcia wyrażonej zgody w dowolnym momencie.

🞎 Oświadczam, że nie jestem Uczestnikiem Szkolenia oraz, że przed dokonanym przeze mnie zgłoszeniem uczestnictwa w Szkoleniu, poinformowałem zgłoszonego przeze mnie Uczestnika o przekazaniu jego danych osobowych ATL „Achievement Through Learning” Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, jako administratorowi danych osobowych, o celu
i zakresie zbierania danych osobowych przez ATL „Achievement Through Learning” Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie oraz o możliwości wniesienia przez Uczestnika żądania do zaprzestania przetwarzania jego danych osobowych lub wniesienia sprzeciwu wobec przetwarzania jego danych osobowych zgodnie z RODO.

\*Regulamin Szkoleń znajduje się na stronie https://www.atl.edu.pl/uploads/REGULAMIN.PDF

\*\* Klauzula informacyjna znajduje się na stronie https://www.atl.edu.pl/uploads/RODO.PDF

...................................

  **PIECZĄTKA I PODPISDatabaseID=58563E5320204C4F46522D21|ContactID=3A573E532020474F46522D21|**